

Vandene bør skilles

På et marked, der er præget af konkurrencen mellem de store aktører, luner mindre pumpefirma sig ved at have kunder, opgaver og omsætning nok. Og der bliver endnu mere at lave.

For det vil være logisk at skille vandene, således at vi får separerede kloak- og regnvandssystemer, mener det travle pumpefirma

Af Jesper Winther Andersen

- Jeg har ingen planer om, at vi skal vokse ukritisk. Vi har vores niche, og den er jeg tilfreds med. Vi skal ikke smittes med volumensyge, siger direktør Rasmus Hansen, RH Pumper til MILJØ MAGASINET. RH Pumper er dansk distributør af pumper fra den svenske virksomhed Pumpex og amerikanske Pioneer, som fremstiller selvansugende motorpumper.

- RH Pumper er en virksomhed med stor kompetence og mange års erfaring med salg og installation af pumper til kraftværker, forbrændingsanlæg, kommuner, industrien, entreprenører og beredskab. Vi prioriterer høj kvalitet og robusthed, lang levetid på produkter og løsninger, hurtig levering og kompetente medarbejdere, fastslår Rasmus Hansen, der tilføjer:

- Vi har opbygget en organisation, hvor vi i samarbejde med vore leverandører kan betjene danske virksomheder med de rigtige løsninger. Og at vi har de rigtige løsninger, tyder vo-

res pænt fyldte ordrebøger på. - Jamen, hvis det nu går så godt, hvorfor vil I så ikke vokse?

- Selvfølgelig vil vi vokse, men ikke for enhver pris. Det er vigtigt for mig at bevare det tætte og gode forhold til kunderne, som jeg har været mange år om at opbygge, forklarer Rasmus Hansen, der startede for sig selv for godt et år siden efter blandt andet at have været ansat hos Pumpex' danske distributør i mange år. - Der skete nogle ændringer såvel på markedet som i det firma, jeg arbejdede i, hvorfor jeg valgte at sige mit job op. Kort efter fik jeg en henvendelse fra Pumpex' svenske hovedkontor, om jeg ville løfte opgaven og markedsføre Pumpex' aktiviteter på afvandsningsmarkedet med fokus på at være totalleverandør til professionelle afvandsningsapplikationer. Det sagde jeg ja til og har ikke fortrudt et sekund, pointerer Rasmus Hansen.

Plads til alle

RH Pumper betjener således det, man kalder "entreprenørmarkedet" og sælger Pumpex dykpumper og Pioneer motorpumper. Pioneer motorpumper er en selvansugende, lyd-isoleret og meget heavy duty pumpe.

- Pumpex og Pioneer pumper er dedikeret til de opgaver, som venter forude. Det offentlige kloaknet udsættes for stor belastning, når der kommer store mængder regnvand. Og det er ligesom en tilstand, alle kan få øje på nu. Motorpumper er efterspurgt i den kommunale verden på grund af de store regnmængder. Desuden efterspørges materiel til bypass-pumpninger ved renoveringer. Vi oplever endvidere et



markant stort salg af små professionelle pumper til dem, der har fået deres kælder fyldt med vand, forklarer Rasmus Hansen, der tilføjer:

- Pumpebranchen er for opadgående. Der skal bygges/renoveres veje, havne, kloakker, metro og broer m.v., ligesom der skal foretages miljøopretninger osv. Så jo, vi er i opgangstider, og her er plads til os alle.

Den sidste bemærkning er Rasmus Hansens stille måde at sige på, at han tænker i løsninger og ikke i konflikter.

- Det skal da ikke være nogen hemmelighed, at det har været svært at starte virksomhed i et marked, som andre mener tilhørte dem. Men se ud af vinduet. Med det vejr er der mere end nok arbejde til os alle sammen, og min personlige opfattelse er, at man meget snart politisk må beslutte, at regnvand og spildevand skal have hvert sit system. Kloakerne kan ikke længere klare presset ved store regnmængder. Løsningen er ikke at bygge kæmpekloakker. De vil så tørre ud med de problemer, det giver, i tørkeperioder. Nej, det eneste logiske er et system til regnvand og et system til spildevand, som man gør ved nye udstykninger. Og lige meget hvad så bliver der brug for pumper i alle afskygninger, fastslår Rasmus Hansen, der desuden ser muligheden af flere niches for pumpefolk:

- Dambrug skal nu pumpe vandet tilbage til foran deres eget indløb, og her ligger en udfordring i at løse denne opgave. Desuden satser vi på udlejning af store motorpumper til udlejningsfirmaer. Vi leverer et stort antal Pumpex-pumper til maskinudlejningsbranchen. I maskinudlejning bruges alt ekstremt, og kvaliteten efterspørges. Grusgrave og råstofindvinding er stabile kunder hos os. De bruger pum-

per til vaskerier. Vasket grus og stabilgrus bruges i store mængder ved kloakrenoveringer, vejprojekter og byggerier osv., forklarer Rasmus Hansen, der desuden har planer om at opbygge et forhandler-netværk til små pumper.

- Når der er oversvømmelser, stormflod eller skybrud kimer vores telefoner døgnet rundt. Den situation har vi ikke størrelsen til at håndtere. Det er byggemarkeder langt bedre til, pointerer Rasmus Hansen.

Ungt firma

RH Pumper er et ungt firma, der har mange års erfaring på grund af Rasmus Hansens tidligere beskæftigelse.

- Jeg har selvfølgelig taget alle gode idéer med mig og frasorteret de dårlige. I vores lille virksomhed har vi et moderne syn på en arbejdsdag, der skal fungere for alle i et travlt miljø. Vi har ikke firmadomicil og mødepligt - alt skal ind på PC og være tilgængeligt for alle medarbejdere.

Firmaet skal udvikles til at ansætte medarbejdere i deres hjem, forklarer Rasmus Hansen, der fortsætter:

- I RH Pumper anser vi alle mennesker for at have umistelige menneskerettigheder, og vi arbejder direkte med at tilgodese disse rettigheder i det daglige arbejde, i kontakten med medarbejdere og kunder. Det enkelte menneske er i sit udgangspunkt selvstyrende og dermed selv ansvarlig for sine arbejdsopgaver. Kommunikation hviler på gensidig respekt. Det er RH Pumbers politik at yde den højst mulige kvalitet i loyal respekt for kravene til miljøledelse og arbejdsmiljø. Det er en selvfølge, at alle krav til miljøbeskyttelse og -sikring imødekommes loyalt. Vores kunder har ofte det formål at forbedre det fysiske miljø, og det gøres bedst med kvalitetsudstyr,



Der er stor interesse for Pioneer-motorpumperne fra RH Pumper. Adskillige kommuner har afgivet bestilling, for eksempel. Her ses RH Pumbers stand på Spildevands Teknisk Forenings Årsmøde

som ikke i sig selv øger miljøbelastningen.

Pumpex' produktsortiment produceres og forhandles ud fra EPD (Environmental Product Declaration). Desuden er produktionen omfattet af ISO 9001, ISO 14001 CE, SA, EX og FM certifikaterne og godkendelserne.

- RH Pumper er dansk importør og sælger produkterne i Danmark uden at foretage ændringer i produktet. Vi har valgt at lægge os op af producentens politik på området. Det er desuden vigtigt for RH Pumper at fremtræde som en ansvarlig og omhyggelig orga-

nisation med vægt på kvalitet og respekt for miljø, medarbejdere og kunder, understreger Rasmus Hansen

RH Pumper har en checkliste for de produkter, der markedsføres:

- Robust design
- Kvalitetsmaterialer
- Problemfri anvendelse
- Nemt at servicere
- Enkel installation
- Grundig vejledning
- Udførlig dokumentation
- Let adgang til support



Rasmus Hansen er klar til et rykke ud: - Jeg har sluppet spildevandssektoren og er nu dedikeret entreprenørpumpe-leverandør



Den store Pumpex-familie. Farven gul er valgt, fordi det signalerer "entreprenør-branche". Altså heavy duty