

Alternative opvarmningsformer:

Det stuerene træpillefyr

Med oliepriser, der stiger hurtigere end ugenumrene, er tiden inde til at tænke alternativt. Når det gælder boligopvarmning, kan man uden de store armbevægelser halvere sine udgifter. Og med lidt gymnastik kan man komme endnu længere ned

Af Jesper Winther Andersen

- Der er noget, jeg ikke forstår. Vi hører gang på gang, at vi i Danmark betragter os selv som foregangsland, når det gælder miljøet. Og som prikken over i'et skal vi være vært ved det store klimatopmøde næste år. Men går vi ned i detaljen, så er der mange eksempler på, at vi i Danmark ikke går foran, snarere halter bagefter, lyder salutten fra administrerende direktør Ole Andersen, BAXI A/S. Som eksempel nævner Ole Andersen, at man i Tyskland kræver, at 15 % af den energi, der bruges til opvarmning i boliger, kommer fra vedvarende energi. Og det er ikke kun et krav til nyopførte boliger. Det gælder også, hvis man renoverer.

- Tanken er logisk, for genvinsten er endnu højere, når den gælder den ældre boligmasse. Vi burde være foregangsland i Danmark, men justerer kun på de små skruer. Vi skal sætte ambitionerne højere. I sin tid blev der givet tilskud til solvarme, men det bortfaldt. I dag er virkningsgraden endda 3-4 gange højere, pointerer Ole Andersen. Gennem 80 år har BAXI A/S været pioner indenfor udvikling, produktion og salg af centralvarmekedler.

- Der er oparbejdet en position, der placerer os som Skandinaviens største og førende producent af centralvarmekedler til private boligopvarmning og forsyning med varmt vand. Sortimentet dækker kedler til gas, olie og fastbrændsel, Stoker, units til

fjernvarme samt varmtvandsbeholdere og solfangere. Men vi har set behovet for yderligere innovation. En af vores nyheder er et træpillefyr i vaske-maskine-størrelse, og senere i år præsenterer vi en varmepumpe. Desuden arbejder vi med udvikling af brændsels-celler. Om få år mener jeg, hvert hus kan have sit eget lille kraftværk, der kører på brint og producerer såvel varme som elektricitet, understreger Ole Andersen.

BAXI A/S er en del af BAXI koncernen, som i dag har en omsætning på ca. 8,5 mia. kroner og beskæftiger ca. 7.500 medarbejdere i bl.a. Danmark, Sverige, Tyskland, Frankrig, Italien, Holland, Irland og England.

Træpillefyr i lommeformat
Med stadigt stigende olie- og gaspriser bliver udnyttelsen af alternativ energi mere og mere interessant.



- Det her område – opvarmning af boliger – vil opleve kæmpe forandringer de næste år. Hvad sker der for eksempel, hvis Dollar-kursen går op. Hvad kommer det så til at koste at lade olie- eller naturgasfyret køre, spørger Ole Andersen

- Vi mærker i høj grad en stigende efterspørgsel og interesse i denne tid, hvor olieprisen stiger hele tiden. Skal det eksisterende centralvarmeanlæg udskiftes, eller skal der installeres et nyt anlæg, kan det på langt sigt betale sig at skifte til vedvarende energi og anskaffe en SK Pillekedel fra BAXI. For det første fordi træ er en vedvarende energikilde, der er betydeligt mere prisstabil end andre gængse energiformer. For det andet fordi det

er en CO₂-neutral forbrænding, der reducerer miljøbelastningen, forklarer Ole Andersen og tilføjer:

- Den fuldautomatiske SK Pillekedel fra BAXI giver endvidere al den komfort, som vil kunne forventes at en moderne varmeinstallation. Påfyldningen af piller og rengøringen af kedlen sker automatisk. Fyring med træpiller er en fremtidssikret opvarmning, der både beskytter miljøet og kundens investering.

Fordele ved SK Pillekedel er blandt andet en optimal energiuudnyttelse gennem en behovstilpasset effekt, modulerende varmeeffekt fra 4 til 14,7 kW eller 7,8 til 26,9 kW, driftssikker fuldautomatisk påfyldning af piller gennem fleksibel fødespiral, ekstrem god økonomi med en fyringsteknisk virkningsgrad på op til 94,2%, høj betjeningskomfort ved hjælp af digitalt reguleringsystem ISR-Plus, CO₂-



Effektiv reduktion af udgifter og miljøbelastning opnås med en fuldautomatisk pillekedel. Modellen fra BAXI er udformet, så den kan passes ind de fleste steder

missionerne fra vores centralvarmeanlæg. Derfor har vi lanceret BAXI Solvarme PS2.4 Comfort, som er resultatet af BAXIs mange års forskning og udvikling inden for miljøvenlige varmtvandsystemer baseret på solvarme til boliger.

BAXI Solvarme dækker op til 70% af det årlige forbrug af varmt brugsvand.

- Vi mærker en klart stigende efterspørgsel på vores produkter, og vi har en del eksport til blandt andet USA. Som vi siger her i Jylland: Det er en hel god forretning, fastslår Ole Andersen.

En spændende historie

Firmaets stifter, Hans Sørensen, var en af pionererne indenfor centralvarme, og i 1927 kom den allerførste Tarm-kedel, som var et fritstående komfur med en indbygget pladejernskedel til centralvarme. I tiden før 2. verdenskrig producerede HS store beredskabstanke til elværker. Disse tanke blev under krigen opkøbt igen, og pladerne blev brugt til centralvarmekomfurer og gasgeneratorer til biler og elværker. Efter krigen blev flaskegassen meget populær i Danmark hvilket gjorde, at centralvarmekomfurerne blev mindre populære. Derfor producerede HS på det tidspunkt fortrinsvis gasflasker, olietanke, og udførte mange specialopgaver indenfor pladearbejde. Og sideløbende hermed blev der drevet installationsforretning indenfor VVS.

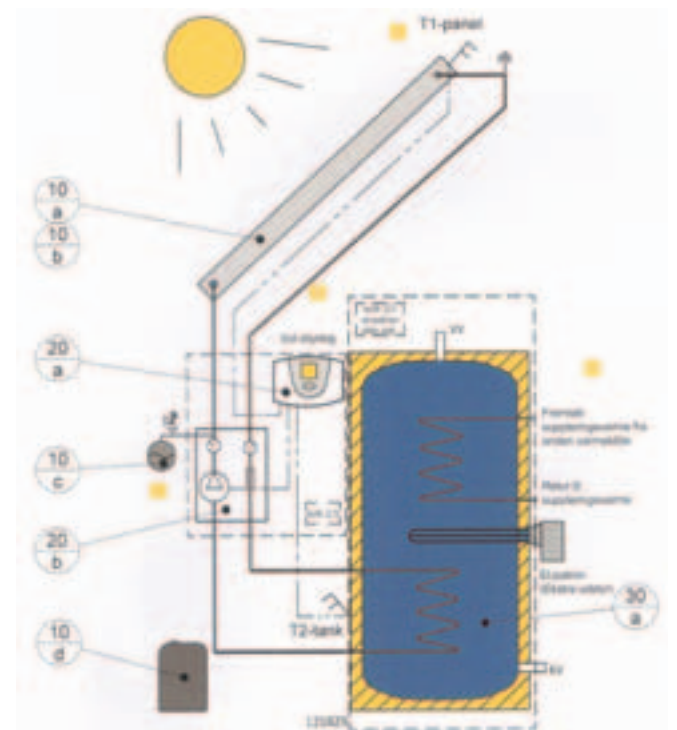
I 1955 introducerede Hans Sørensen og sønnen Poul Martin Sørensen en centralvarmekedel i stålplade med indbygget varmtvandsforsyning. Denne løsning fik betegnelsen kede-

lunit, og var den første af sin art på det danske marked. I 1959 kunne HS, som nu udelukkende var produktionsvirksomhed, sende kedel nr. 1000 fra fabrikken i Tarm. Hans og Poul Martin valgte at satse på kedler fremstillet i stålplade, og det har sat sit tydelige præg på udviklingen. I begyndelsen af 1960'erne var 5% af alle danske kedelinstallationer af stålpladetyper, mens de resterende var af støbejern. I tiden frem til i dag er fordelingen af stålplade- og støbejernskedler ændret ganske betydeligt, og stålpladekedlerne har i dag et stærkt og solidt fodfæste på det danske marked.

I forbindelse med et genera-

tionsskifte valgte Poul Martin Sørensen i 1993 at sælge familiens livsværk til den engelske Baxi-koncern. Det var næppe nogen nem beslutning, men han mente at fusionen på sigt var den eneste mulighed for at bevare virksomheden og de omkring 200 arbejdspladser. Udviklingen tyder på, at han fik ret. Og i 1999 tog virksomheden skridtet fuldt ud og ændrede HS-TARM-navnet til BAXI A/S.

- Næste skridt i vores historie er, at vi flytter produktionen til Tyrkiet. Vi bevarer administration, salg og service her i Tarm, men der er god fornuft i at lægge selve produktionen i udlandet, fastslår Ole Andersen.



Med BAXI Solvarme PS2.4 Comfort på taget producerer man sin egen energi i form af varmt vand, som kan anvendes til opvarmning af brugsvand og som supplement til rumopvarmning. Den producerede varme føres til en solvarme-lagertank, som skitsen viser

Kvalitet & Miljø

Igennem en aktiv og målrettet indsats skal kvalitets- og miljøafdelingen være med til at sikre, at BAXI til enhver tid kan leve op til relevante lovgivningskrav og andre krav, der måtte blive stillet inden for kvalitet, miljø og arbejdsmiljø.

- Vort kvalitets-system er opbygget på grundlag af DS/EN ISO-9001 med godkendelse tilbage i 1991. Det sikrer, at BAXI opfylder kundernes, myndighedernes og egne krav til kvalitet. Desuden har vi en DS/EN 14001 i miljøledelse med certificering i 2002. Den skal primært gøre BAXI i stand til at oprette og indføre procedurer, som skal sikre miljørigtige produkter gennem miljørigtige råmaterialer og produktionsmetoder for på denne måde at fremme miljøbeskyttelse og forebygge forurening, oplyser Ole Andersen