

Tøj til enhver stilling



Vi har beklædning til manden på gulvet og manden på det bonede gulv. Alle er lige fine hos os, siger Michael Paulsen

Fra at være leverandør til søens folk står førende sikkerhedsleverandør i dag for et totalkoncept med arbejdstøj til alt og alle

Af Jesper Winther Andersen

Når en direktør retter på sit slips eller glatter nederdelen, så er det i virkeligheden sit arbejdstøj, hun eller han lige justerer. Arbejdstøj spænder således fra specialbeklædningen til den vanskelige off-shore-sejseopgave over tømrerens klassiske antræk til den administrative medarbejders pressefolder. Carl Backs i Esbjerg

påtager sig opgaven med at levere arbejdstøj til hver enkelt medarbejder, så det passer helt nøjagtigt til vedkommende og dennes opgaver.

- Vi siger, at vi har tøj til enhver stilling. Og det er ikke bare en smart formulering. Vi har det hele – fra sko fra Lloyds over Sika-sko, Boswell- og Pierre Gardin-dress og Falbehabitier til Wrangler-jeans. Og foruden arbejds- og sikkerhedsbeklædning og profilbeklædning og uniformer har vi selvfølgelig sikkerhedsfodtøj, handsker og personlige værnemidler (høreværn, øjen- og hovedværn, åndedrætsværn, faldsikring, håndhygiejne, osv.) Vi ønsker at se os selv som totalleverandør, og vi ved,

at sådan opfatter kunderne os også, pointerer salgsschef Michael Paulsen over for MILJØMAGASINET, der er taget til Esbjerg for at se denne hybrid af en modebiks med personlige værnemidler og alt til faget henhørende. Med på turen havde undertegnede kone og datter, og da Michael Paulsen hører det, spørger han humoristisk, hvorfor jeg har sat dem af nede i byen frem for at lade dem shoppe i mekkaet, mens han og jeg taler om Carl Backs forretningskoncept.

- De ville have kunnet gøre gode køb her, understreger Michael Paulsen, mens han tager mig ved armen og fremviser mulighederne. Og jeg må give ham ret – her er alt og mere til.

- Det har vi succes med. Flere og flere af vores kunder til arbejdsbeklædning køber også deres private tøj her. For kunden har det flere fordele. Dels kender vi deres størrelse, dels kan vi sikkert finde en god pris, og dels er der mange, som tager ægtefællen med, så tøjvalget sker i enighed, og så der måske falder lidt af til ledsageren. Og for os er fordelene indlysende. Vi knytter personlige kontakter, og vi har en pæn omsætning og tilfredse kunder, understreger Michael Paulsen.

Søens folk

Carl Backs startede med at levere sikkerheds- og arbejdstøj til fiskeriet - et erhverv som byen var afhængig af i mange år, men som de senere år har været stærkt på retur og er blevet afløst af et nyt forretningsområde i form af utallige off-shore aktiviteter.

- I takt med at der er fundet mere og mere olie i den danske del af Nordsøen, udgør off-shore-aktiviteterne efterhånden en større og større del af

byens eksistensgrundlag. På en boreplatform flere hundrede kilometer ude på havet er arbejdsmiljøet et meget alvorligt anliggende, og vi tilbyder alt det, virksomheder inden for området har brug for, forklarer Michael Paulsen.

Carl Backs sender også produkter til udlandet. Hvis danske virksomheder for eksempel vælger at søge efter olie i Centralasien eller Grønland, tager de oftest sikkerhedsudstyr og arbejdstøj med hjemmefra.

- Derved er de sikre på, at de får det rigtige og godkendte udstyr, og konceptet medvirker til, at vi har kunder fra den lille, lokale håndværksmester til landets største industrivirksomheder med opgaver i ind- og udland, der har brug for arbejdstøj og sikkerhedsudstyr til mange forskellige arbejdsfunktioner, understreger Michael Paulsen.

På arbejdsmiljøområdet gælder en lang række regler – blandt andet i EU-regi.

- Carl Backs følger ikke kun de regler, som aktuelt eksisterer på området. Vi er også meget proaktive og holder øje med, hvilke regler, der vil blive vedtaget, og som får betydning fremover for kunderne. Vi anser det nemlig som en del af en meget vigtig service at informere om og forberede kunderne i forhold til nye regler. Ved at vi altid holder styr på reglerne, kan kunderne nå at tilpasse sig nye regler, inden de træder i kraft - og derved undgå påbud fra for eksempel Arbejdstilsynet, siger Michael Paulsen, der tilføjer:

- Vi er medlem af BPA (Brancheforeningen for Personligt Arbejds miljø), og gennem denne organisation, hvor jeg i øvrigt sidder i bestyrelsen, er vi del af et europæisk samarbejde. Dette netværk er Alfa & Omega, for gennem det er vi altid helt på forkant med, hvad vej udviklingen går.

Pakkeløsning

Carl Backs A/S blev etableret i 1971 af Carl Backs i svigerfaderens kælder i Esbjerg.

- Carl Backs A/S har opbygget en stor erfaring i styring af komplekse logistikopgaver og mestrer det at kunne "kæde produkter og services sammen", selvom der er tale om produkter fra 5-20 forskellige producenter. Vi har udviklet et koncept – Manpack – som går ud på, at vi til hver enkelt medarbejder pakker en personlig Manpack, som leveres til virksomheden eller på medarbejderens hjemmearchive i ind- eller udland. Hver medarbejder får således sin egen pakke med arbejdstøj og værnemidler, og vi kommer gerne ud og hjælper med måltagning, da erfaringerne viser, at det kan være problematisk at



I løbet af de mere end 30 år, virksomheden har eksisteret, har dækningen i brancher og størrelser udviklet sig til både små, mellemstore og internationale koncerner med lokationer worldwide. Fra Carl Backs i Esbjerg betjenes alt fra rejse- og serviceindustrien, håndværksvirksomheder, tung- og let industri til off-shore aktiviteter og mange andre brancher



Kundernes er måltaget hos Carl Backs, der beskæftiger i alt ca. 30 engagerede medarbejdere, som for en stor del vedkomme har mere end 15-30 års erfaring med profil- og arbejdsbeklædning, fodtøj, handsker, sikkerhedsudstyr og værnemidler.

- Vi har specialister indenfor alle produktområder, som har gennemgået certificerede uddannelser om arbejds- og sikkerhedsbeklædning, profilbeklædning og uniformer, profil- og sikkerhedsfodtøj, handsker og personlige værnemidler, forklarer Michael Paulsen

huske den korrekte størrelse. Derfor er det bedre at få taget mål, så der ingen tvivl er, og virksomheden slipper derfor også for at sende det forkerte tøj tilbage, og vente på at få den rigtige størrelse igen. Det er meget lettere for begge parter, understreger Michael Paulsen.

Carls Backs tilbyder også sine kunder at få oprettet deres egen webshop, hvor medarbejderne kan bestille den mængde arbejdstøj og andre værnemidler, de er berettiget til. Og som naturligvis forudgående er nærmere specificeret i den individuelle aftale med det pågældende firma.

- Senest har Carl Backs lanceret et nyt sikkerhedsleverandør koncept, hvor vi tilbyder ikke blot at kunne levere både beklædning, fodtøj, handsker og øvrige værnemidler, men også specialistrådgivning og lovpligtig servicering af udstyr og værnemidler. Vi målretter vores forretning på det, kunderne efterspørger, og som vi mener, kunderne kan have glæde af, pointerer Michael Paulsen, der fortsætter:

- Carl Backs A/S er mere end noget andet kendt for at yde en service ud over det sædvan-

lige. Service er fortsat nøgleordet for virksomheden og sammen med at kunne tilbyde mere eller mindre komplekse leverancer, konkurrencedygtige priser og attraktive og konkurrencedygtige mærker, tilbyder Carl Backs A/S et totalt sikkerhedskoncept, som omfatter rådgivning og undervisning i sikkerhed, valg af sikkerhedsklasser, mærker, sortimenter, stykforbrug osv., undervisning i brug af sikkerhedsudstyr og kvaliteter og pasform for beklædning og fodtøj.

Hos Carl Backs A/S, kan man få den "samlede pakke" til enhver form for og størrelse af virksomhed.

Carl Backs A/S er 100% ejet af Kansas A/S. En del af Kwintet-koncernen - Europas største og førende leverandør af erhvervsbeklædning.

- Vi har et stærkt bagland. Sammen med vores anderledes koncept kvalificerer det os til at være totalleverandør i arbejderbeskyttelse. Vi er blandt andet eksperter på off-shore-industrien. Vores vækstområde er on-shore-industrien, fastslår Michael Paulsen.



Leverance-typen fra Carl Backs tilpasses det individuelle ønske. Virksomheden forhandler alle kendte og nødvendige mærker som sammensættes, således at det løser netop kundens behov mest optimalt