

hjertestartere. Helt banalt vil jeg sige, at alle større indkøbscentre burde have hjertestartere. Det er muligt, man opfatter det lidt komisk, men man kan sagtens tale om "udsalgsfeber". I et center, hvor butikkerne holder udsalg, er der mange kunder, som stresses, og det kan påvirke hjertet. Også steder, hvor mange er forsamlet på en relativt beskeden plads, kan der være behov for adgang til hjertestartere. En oplevet eller indbildt klaustrofobisk følelse kan sagtens give stress og dermed belaste et svagt hjerte, fastslår Jens Mortensen, der understreger, at det ikke kun er ældre mennesker, som er udsatte. Yngre mennesker kan have en hjer-tefejl, som melder sig, når personen udsættes for fysisk anstrengelse og/eller stresses. OPTI-SAFE giver i øjeblikket tilbud til storcentre og hotelkæder.

-Men vi udvider hele tiden målgruppen. Medierne har i den senere tid haft meget fokus på helbred og herunder hjertesygdomme. Man kan vel sige, vi næsten har en pligt til at følge op med en seriøs markedsføring af hjertestartere, understreger Jens Mortensen.

Blandt de mest konkurrencedygtige på markedet
- HeartSave AED/AED-M og PAD giver alle en mulighed for at få hjælp og hjælpe andre. Firmaet Metrax har ud-

viklet Primedic HeartSave hjertestarter, som guider selv den mest uerfarne bruger nemt og hurtigt gennem genoplivningsfaserne ved hjertestop, forklarer Carsten Lebrecht, der har stiftet og ejer samt administrerer OPTI-SAFE. Carsten Lebrecht tilføjer:
- HeartSave er velegnet til private hjem, virksomheder samt alle offentlige steder, hvor der kommer mange mennesker. HeartSave er af høj kvalitet og er et sikkert produkt, som har en analysetid ca. 7-12 sek. Vi er glade for at have dette produkt i sortimentet. Ifølge Carsten Lebrecht giver det øget tryghed at have en HeartSave inden for rækkevidde:
-Vi tilbyder AED/AED-M versionen, der har en stand-by tid på seks år og kan vejlede brugeren på såvel dansk som engelsk og svensk. Denne model bruges især på skibe og i fly. En lidt mere prisbillig udgave er PAD'en, som kun taler dansk og har en stand-by tid på tre år. Men lige gyldigt, hvilken model man vælger, så er de kendetegnet ved at tilpasse sig modstanden i den aktuelle krop og dermed yde en målrettet indsats. Desuden er vi blandt de billigste på markedet, og vi har da også som sagt oplevet en absolut forøget efterspørgsel. Det hører med til billedet, at OPTI-SAFE har et godt samarbejde med førstehjælpsorga-

nisationer, blandt andre Beredskabsforbundet.
-Men det er uden for diskussion, at mange virksomheder nu henvender sig, fordi de ønsker i endnu højere grad at tage vare på deres medarbejdere, understreger Carsten Lebrecht.

Optimal sikkerhed

OPTI-SAFE importerer i dag varer fra hele verden, heriblandt USA, Holland, Irland og Tyskland.
- Ydermere får vi produceret egne produkter i henholdsvis Indien og Sverige, oplyser Carsten Lebrecht, der tilføjer:
- Virksomheden som sådan er i dag i vækst. Vi opererer stadig på B-to-B markedet (Business to Business), dog altid med slutbrugernes behov for øje. Vi mærker ikke til finanskrise her. Vi er begunstiget af lovgivningen. Arbejdsmiljø og sikkerhed er i højsædet. Salgs- og konsulentfirmaet OPTI-SAFE havde oprindeligt som speciale udstyr til arbejderbeskyttelse i sit program, og det er stadig et af virksomhedens kerneområder. Produkterne til sikkerhed på arbejdsmarkedet sælges primært gennem forhandlere over hele landet.
- Tidligere var specialet ånde-drætsværn, hvor vi med succes har medvirket til udvikling af egne produkter, forklarer Carsten Lebrecht og tilføjer:



Se efter dette skilt, hvis du et offentligt sted oplever en situation, hvor der skønnes at være brug for en hjertestarter

- Forbindsstoffer og førstehjælpsudstyr kom på programmet i 1977, og i 1998 etablerede vi firmaet OPTI-SAFE førstehjælp ApS, der som hovedområder forhandler

rednings-, genoplivnings- og førstehjælpsudstyr og altså dækker det præhospitale område.
OPTI-SAFE-navnet er en sammentrækning af optimal

sikkerhed – helt i tidens ånd ved anvendelse af et sprogbrug med globale rødder.



Har I styr på arbejdsmiljøet hos jeres datterselskaber og underleverandører?

– få det bedste resultat med uvildig auditering, træning og rådgivning fra CRECEA