



**Et af de elhandelsselskaber, som tilbyder grøn strøm, går nye veje i markedsføringen af det miljøvenlige produkt. Og det giver opsigtsvækkende resultater, hvor blandt andet Danmarks tredjestørste festival nu er blandt kunderne**

Af Jesper Winther Andersen

Skive Beach Party er Danmarks tredjestørste festival, og i år har man taget den grønne førertrøje på, idet der aldrig tidligere er blevet afviklet en dansk rockfestival udelukkende på strøm fra vedvarende energikilder. Det er NOE Energi, som har leveret den grønne strøm, der er produceret af vindmøller.

- Vi er meget glade for den samarbejdsaftale, vi har indgået med Skive Beach Party, siger salgsschef hos NOE Energi, Svend Peter Vestergaard og tilføjer:

- NOE Energi har kunder over hele landet, men vores rødder er i det nordvestjyske. Så vi er stolte af, at vi nu får lov at bakke op om en af egnens store og vigtige kulturformidlere. Det lokale engagement har altid ligget os meget på sinde.

Musikbooker og markedsføringsansvarlig Knud Bjerre fra Skive Beach Party taler også entusiastisk om aftalen:

- Vi lever i en tid, hvor der er meget fokus på miljøbevidsthed. På Skive Beach Party vil vi gerne tage et medansvar, og derfor føles det helt naturligt for os at skifte over til grøn energi. Ligeledes ser vi en stærkt stigende miljøbevidsthed fra især de udenlandske bands, der udover tekniske spørgsmål omkring deres koncert går meget op i, hvad vi gør for at skåne miljøet. Derfor er vi meget begejstret for den aftale, vi har indgået med NOE Energi, idet vi kan bruge det positivt overfor artisterne, siger Knud Bjerre.

Til MILJØ MAGASINET siger Svend Peter Vestergaard, at engagementet i Skive Beach

Party er udtryk for, at NOE Energi ønsker at stå for en holdningsbearbejdning:

-Man konverterer ikke sit elforbrug til grøn strøm for at spare penge. Man gør det, fordi man har en holdning. Vi ønsker ikke kun at sælge strøm. Vi vil også vise, at vi har en mening om miljø og klima. Aftalen med Skive Beach Party giver os mulighed for at nå de unge med vores budskab, understreger Svend Peer Vestergaard.

#### Markant fremgang

NOE Energi har succes med sin markedsføring af grøn strøm. Energien, der giver forbrugeren en merudgift på et par hundrede kroner om året, kommer fra lokale vindmøller og norsk vandkraft, og flere er villige til at betale lidt ekstra for at kunne være mere miljø- og klimakorrekte.

- Vi har oplevet en tilgang på 250 nye kunder i år, og antallet af kunder, som vælger grøn strøm, er steget med 600 pro-



cent. Vi har i årets første måneder fået lige så mange kunder som hele sidste år. Andelen af grøn strøm i vores omsætning var tidligere 10%. Nu er vi oppe på 14 %, og det stiger stadig. Det kan ses i relation til finanskrisen, hvor lysten til at spare på udgifterne turde være en høj prioritet.

### Grøn strøm:

# Festen er begyndt



-Vi ser en så stigende interesse for grøn strøm, at vi dels vil satse mere på det, dels forventer at flere og flere kunder vil gå over til at købe grøn strøm, siger Svend Peter Vestergaard og Vinni Marie Sørensen

Grøn strøm er trods alt lidt dyrere, så reelt er der tale om en tilgang af kunder, som er sætte grønne, hvis man kan udtrykke det sådan, siger Svend Peer Vestergaard.

Af den mængde grøn strøm, som NOE Energi sælger, går hele 70% til Sjælland, mens de 30% går til Fyn og Jylland.

-Vi ser en klar tendens til, at det er i de større byer, der købes grøn strøm, siger intern sælger i NOE Energi, Vinni Marie Sørensen.

NOE Energi vurderer, at op mod halvdelen af kunderne om få år vil købe grøn energi.

-Ved at vælge Grøn Strøm fra NOE Energi tager virksomhederne et aktivt valg. Så snart vi har registreret købet af grøn strøm, modtager virksomheden et certifikat som dokumentation for, at elforbruget nu er CO2-neutralt, forklarer Vinni Marie Sørensen, der samtidig gør opmærksom på, at også mange private kunder vælger grøn strøm.

-Vi har for eksempel introduceret et tilbud, som hedder "Medarbejder-el". Her tilbyder

vi medarbejderne på virksomheder, der handler med os, en særlig favorabel aftale. Conceptet, der er blevet en succes, oprettes direkte mellem NOE Energi og medarbejderen og indebærer ikke nogen risiko for virksomheden. Lidt enkelt udtrykt opnår medarbejderen samme gunstige vilkår som virksomheden. Det betyder dels en lavere el-regning, dels ligger der det incitament i det, at hvis virksomheden vælger grøn strøm, så er det oplagt, medarbejderen også gør det. Mange virksomheder er glade for ordningen, fordi den sender et signal om ansvarlighed og desuden kan medvirke til at inddrage medarbejderne i en fælles holdning.

#### Dansk strøm

At stadig flere virksomheder i Danmark vælger at købe grøn strøm hos NOE Energi, er der flere grunde til. Det samme gælder, når der nu ses en stigende offentlig interesse, men det er selvfølgelig afgørende, at NOE Energi er udvalgt leverandør på en SKI-aftale og

har mulighed for at levere elektricitet til kommuner, regioner og offentlige myndigheder og organisationer uden først at skulle gennem tidskrævende udbuds- og tilbudsrunder. SKI har således allerede gennemført et EU-udbud på forsyningsområdet.

-Som udvalgt leverandør lever vi op til en række pris, kvalitets- og miljøkriterier, som SKI har opstillet. Det vil sige, at for eksempel en kommune uden videre kan indgå aftale med os. Og det har blandt andre Københavns Kommune og flere større kommuner gjort, oplyser Svend Peter Vestergaard, der tilføjer: -Vi har noteret os, at det offentlige viser stigende interesse for vores grønne produkt. Det ligger i det hele taget i

trakt" logo på egen hjemmeside, og endelig at der er flere alternativer inden for vedvarende energi - danske vindmøller og norsk vandkraft.

-Når vi sælger strøm fra vindmøller, så er det rent dansk produkt. Vi aftager den grønne strøm fra Vindenergi Danmark, forklarer Svend Peter Vestergaard.

Vindenergi Danmark, der blev stiftet i 1999, er et uafhængigt elhandelsselskab, som varetager vindmølleejernes økonomiske interesser i elmarkedet. Selskabet forvalter en portefølje på næsten 3.000 danske vindmøller, der producerer, hvad der svarer til 3 procent af det danske elforbrug. Vindmøllernes elproduktion sælges dels på den nordiske elbørs Nordpool dels som certificeret grøn strøm til forbrugere i både Danmark og det øvrige Europa.

-Vindkraft er en ren energikilde, der ikke bidrager til den globale opvarmning. Samtidig er vindkraft i Danmark på markedsvilkår, hvilket betyder, at den skal konkurrere med andre teknologier som



Skive Beach Party blev i år afviklet udelukkende på strøm fra vedvarende energikilder

kortene, at vi vil gøre mere ved grøn strøm.

Fordele ved NOE Energi Grøn Strøm er, at man kan neutralisere CO2-påvirkningen af klimaet og undgå partikelforurening, at der er tale om et Fairtrade princip, som giver flere penge til producenterne af vedvarende energi, at NOE Energi udsteder et certifikat som dokumentation for køb af Grøn Strøm, at der er mulighed for at benytte "CO2 neu-

f.eks. kulkraft. I Vindenergi Danmark arbejder vi for at forbedre konkurrencevilkårene for vindkraften og skaffe den højest mulige afregning til vindkraft. At købe grøn strøm fra vindmøller er en helt konkret handling, der kan bidrage til rentabiliteten af investeringer i vindkraft og dermed bidrage til et bedre miljø og klima, siger direktør Niels Dupont, Dansk Vindenergi.