

Energi:

Klap din egen vindmølle

Danmarks største elhandelselskab går nu aktivt ind i vindmølleprojekter. Man kan kalde initiativet tilpasning til klimaudfordringen. Investorer i konceptet kan klappe deres egen vindmølle og få leveret deres egen grønne strøm

Af Jesper Winther Andersen

Energi Danmark satte omsætningsrekord i 2008. I et år med finanskrisen opnåede Energi Danmark en omsætning på over 8,6 mia. kr. og et resultat før skat på 45,6 mio. kr. Året var præget af en betydelig aktivitet på alle koncernens forretningsområder i både ind- og udland. Koncernens omsætning blev på 8,614 mia. kroner, hvilket er 2,275 mia. kroner mere end 2007. Den markante omsætningsfremgang på ca. 35 % skyldes primært stigningen i energipriserne i forhold til året forinden, fordobling af omsætningen i Sverige og øget kundetilgang i forhold til 2007.

Når Energi Danmark kan bringe det så vidt, som tilfældet er, så skyldes det en god portion købmandskab i kombination med indgående viden om energimarkedet og – hvad der måske kan overraske mange – en god portion psykologi. For eksempel har Energi Danmark netop lanceret et tilbud, der forretningsmæssigt ikke blot er sundt, men som desuden baserer sig på en antagelse om, at folk (læs: investorer) vil kunne se det, de sætter penge i. I dette tilfælde drejer det sig om vindmøller, og her er administrerende direktør Jørgen Holm Westergaard, Energi Danmark A/S, meget kontant:

-Vi har set masser af projekter og hørt mange gode forklaringer, men der er intet, som kommer op på siden af at kunne klappe sin egen vindmølle, siger Jørgen Holm Westergaard til MILJØ MAGASINET.

Klapperiet skal ikke kun forstås billedligt, men også håndgribeligt – man køber en andel i vindmølle i et projekt, Energi Danmark på forhånd har iværksat. Andelshaverne får derefter mulighed for at sætte deres navn på den aktuelle mølle.

Energi Danmark er markedsleder inden for handel med el i Danmark og samtidig aktiv inden for handel med olie- og gasprodukter. Energi Danmark sælger el til kunder inden for erhvervslivet og offentlige institutioner og køber el af de decentrale kraftvar-

meværker. Selskabets kunder har adgang til en bred vifte af produkter inden for energi-handel.

-Der er mulighed for at skræddersy den optimale løsning for den enkelte kunde. Dette kan både ske ved handel med el her og nu eller ved at handle finansielle el-kontrakter, hvor det er muligt at få dækket et fremtidigt forbrug eller produktion. Vi er også aktive, når prisen på el fastsættes – det giver en markedsindsigt, som kommer vore kunder til gode. Og vi stiller gerne hele vores organisation af specialister inden for handel, porteføljestyring, rådgivning og afregningsservice til rådighed for vore kunder, oplyser Jørgen Holm Westergaard.

Energi Danmark er ejet af en kreds af toneangivende energiselskaber i Danmark.

Grøn strøm fra kilden

Virksomheder har nu en unik mulighed for at erhverve anparter i en helt ny vindmølle og samtidig gøre en aktiv indsats for et bedre miljø. Som anpartshaver i for eksempel en af de to nyrejste vindmøller i Gamst ved Vejen, som er ét ud af flere nye projekter fra Energi Danmark, kan virksomheder få dækket hele deres strømforbrug med CO₂-fri el. Det er en oplagt mulighed for virksomheder, der gerne vil gøre en klimaindsats, men som ikke står med umiddelbare muligheder for at nedskære produktionsapparatets energiforbrug. For at nævne et eksempel ud af mange kunne det blandt andet være store hoteller, som er energitunge, og som ikke bare kan slukke lyset og skrue ned for varmen, men som omvendt meget gerne vil have en klimavenlig profil.

-Vi har stiftet selskabet Energi Danmark Vind ApS, der nu giver virksomhederne mulighed for at få indflydelse på, hvordan fremtidens energi skal produceres: Skal vi fortsat få store mængder af vores strøm fra kul- og oliebaserede kraftværker, eller skal vi selv være med til at skubbe produktionen af energi i en grønere og mere bæredygtig retning, spørger Jørgen Holm Westergaard, der selv giver et svar:

-Ved at købe en anpart i en af de nye vindmøller er man med til at støtte en øget produktion af vedvarende energi. Virksomheder vil som medejere af en vindmølle producere grøn strøm til eget forbrug. Dermed vil det være muligt at profilere virksomheden som en aktiv deltager i udbygningen af den vedvarende energi i Danmark.

En god investering

Et medejerskab i en vindmølle

er samtidig en god investering:

-I de første 12 år af medejerskabet har man en fast pris på el, og derfor kender virksomhederne altid deres udgifter til strømforbrug. Og efter de første 12 år er anparten i vindmøllen en ren overskudsforretning ved lånefinansieret køb, pointerer Jørgen Holm Westergaard.

Virksomheden vil med investering i et vindmølleprojekt kunne opnå aktiv profilering af virksomhedens grønne og miljøbeviste valg, grøn og vedvarende elproduktion til eget forbrug - leveret fra egen mølle - og en grøn investering med et fornuftigt potentiale for afkast - dvs. stor sikkerhed. Desuden er vindmøller ikke konjunkturfølsomme - derfor leverer møllerne et stabilt cash flow uanset konjunktur-



-Bliv selvforsynende med grøn el fra jeres egen vindmølle til jeres egen virksomhed, opfordrer Jørgen Holm Westergaard de danske virksomheder-

ændringer, og virksomhederne kan budgettere med deres fremtidige elforbrug.

-Virksomheder med et årligt forbrug af el på minimum 400.000 kWh kan tegne sig for anparter svarende til forbrugget. Der er i alt 4.000 anparter i et projekt, 1 anpart er lig 1.000 kW forventet produktion. Man skal købe minimum 400 anparter, og det sikrer en ejerandel på mindst 10 %. Denne minimumsandel sikrer, at udbyttet ikke dobbeltbeskattes i henhold til loven om minimums-ejerandele, forklarer Jørgen Holm Westergaard og tilføjer:

-Hvis virksomheden har et



Energi Danmark Vind ApS har erhvervet to nyopførte vindmøller af typen Vestas V52. Møllerne har et nominelt output på 2 x 850 kW. Den beregnede årsproduktion er på 4.000.000 kWh.

Møllerne er projekteret og opstillet i Gamst, Vejen Kommune. Denne type vindmølle er en af markedets bedst afprøvede anlæg, og Vestas har mange års erfaringer med drift af denne mølletype. Energi Danmark Vind ApS tilbyder nu virksomheder at blive medejere af disse to møller eller møller i andre lignende projekter, oplyser Jørgen Holm Westergaard

andet olie, kul og el faldt kraftigt. Det skyldtes en frygt for manglende fremtidig afsætning af råvarer, produkter og ydelser.

-Sammenhængen mellem de finansielle markeder og elmarkedet har i andet halvår af 2008 været markant, og vi forventer også, at prisudviklingen på strøm vil blive afgjort på de finansielle markeder i 2009, siger Jørgen Holm Westergaard, der fremhæver, at Energi Danmark har god succes med sine internationale aktiviteter:

-Vores etablering i Sverige blev i 2008 befastet. Energi Førsäljning Sverige oplevede en markant kundetilgang, fordoblede omsætningen og havde et samlet nysalg på ca. 2,5 TWh og samtidig en flot konsolidering.

Koncernen har også etableret et datterselskab i Finland. Planerne for selskabet er, at det skal fungere som et brohoved for lanceringen af en vifte af elprodukter til potentielle finske kunder. -Vi starter også i Norge, og målet er, at vi skal have et fuldt nordisk set-up, så vi kan tilbyde one-stepshop til de mange kunder, der er repræsenteret i flere eller alle nordiske lande, oplyser

International succes

Energi Danmarks markedsandel blev på alle områder konsolideret i 2008, selv om finanskrisen på de finansielle markeder i anden halvdel af 2008 også påvirkede elmarkederne, hvor priserne på blandt

Jørgen Holm Westergaard.

På de fjernere eksportmarkeder oplevede Energi Danmark ligeledes fremgang, idet Energi Danmark International påbegyndte nye projekter i Egypten. De igangværende projekter i Thailand udvikler sig bedre end forventet, men de politiske uroligheder forsinkede de planlagte udvidelser.

-I oktober får vi besøg af en thailandsk guvernør med følge her i Viby, hvor vi skal forhandle om fem nye projekter. Falder det på plads, opretter vi et thailandsk selskab, der vil kunne servicere hele landet, fastslår Jørgen Holm Westergaard, der har gode forventninger til fremtiden:

-Vi har mange nationale og internationale projekter at byde på, og vi har på relativt få år med pæn succes vist, at der hos ikke er så langt fra tanke til handling. Vores nye koncept med vindmøller betyder for eksempel, at vores kunder får mulighed for at tage ejerskab til klimaet. Det kan næppe være mere aktuelt, og interesserede er meget velkomne til at kontakte os, så vi kan fortælle om den spændende nyhed.