

Vindmøller:

Vindmølleprojekter i global medvind

Dansk udvikler og udbyder af vindmølleprojekter har medvind i udlandet og sætter flere sejl i en tid, hvor finanskrisen ellers lægger en dæmper på investeringerne

Af Jesper Winther Andersen

Hvordan kan det være, at en dansk virksomhed, der blev stiftet for ti år siden ved et køkkenbord i Thisted, for eksempel vælges af det store italienske energiselskab ENEL til at gennemføre et vindmølleprojekt i Bulgarien? MILJØMAGASINET stiller spørgsmålet til Michael H. Skov. Han er Head of Sales i Global Wind Power A/S, der er en 100 % danskejet koncern med speciale i at udvikle, gennemføre og administrere vindmølleprojekter. Vindmøllerne udbydes til danske såvel som udenlandske investorer. - Foruden vores kompetencer er det vores værdier, vi vælges på. Vi har defineret fire kerneværdier, som er, at vi er empatiske, fokuserede, dynamiske og engagerede. Det er mere end flotte ord, for det betyder, at vi har hjertet med på arbejdet. Vi er indlevende og ser alle detaljer med både investor- og partnerøjne. Ansvarlighed er en naturlighed. Det betyder også, at vi er målrettede og resultatorienterede. Vi rendyrker vores kompetencer og har overblikket til at gøre projek-

ter attraktive for alle parter. Vi udviser engagement, tager ansvar og finder løsninger i alle led. Vores kultur sikrer rum for at være fremsynet og tænke nyt, forklarer Michael H. Skov og tilføjer:

-Vi tager ejerskab i alle opgaver og projekter. Vi er topprofessionelle hele vejen rundt og har viljen til at finde de optimale løsninger. Og det har man lært at kende os på. Heri ligger forklaringen på, at en virksomhed i Thisted vælges som samarbejdspartner for italienske ENEL, der er Europas 7. største selskabsgruppe. Og heri ligger også forklaringen på, at Global Wind Power i et marked, der er præget af finanskrisen, finder afsæt og ressourcer til at ekspandere. Det er senest sket ved, at vi også har etableret os i og satser på Frankrig.

Globale med lokale rødder
Global Wind Power har således købt det franske selskab Vent Invest.

-Det er et led i vores internationale vækststrategi, at vi har overtaget det franske projektudviklingselskab og dannet selskabet Global Wind Power France. Det franske marked er kendetegnet ved, at der er seriøs fokus på at fremme den alternative energi. For vindenergien er der helt konkret planer om at double den eksisterende vindenergi inden år 2020, bl.a. ved at simplificere myndighedernes behandling af projekterne, siger Michael H. Skov.

Med købet af Vent Invest kommer Global Wind Power direkte ind og får en stærk position på det franske marked for vindmølleinvesteringer. Vent Invest har syv års erfaring med at udvikle vindenergiplaner helt fra det såkaldte greenfield-niveau, hvor man groft sagt ser mulighederne i en bar mark, og frem til det bygge-modne projekt.

- Gennem overtagelsen af et selskab med mange års erfaring får vi et bredt netværk både regionalt, markedsnærsigt og politisk. Vi har købt en væsentlig kompetence og en interessant portefølje, tilføjer Michael H. Skov.

Det nye franske selskab dækker hele værdikæden, fra den første spæde idé til projektering, byggeledelse, salg til investorer, teknisk og økonomisk driftsledelse i hele projektets levetid, der typisk strækker sig over 20-25 år.

- Vi har valgt at etablere og udvikle os lokalt, som vi også har gjort det med succes i Tyskland og Bulgarien, siger Michael H. Skov og tilføjer:

- Frankrig er ligesom Tyskland et stabilt marked, der giver et godt og solidt grundlag for vores videre ekspansion på



Gennem de seneste 10 år er vindmøllerne blevet større og større. Hvor 600 kW var den mest udbredte vindmøllestørrelse for blot få år siden, er det i dag er vores standard med vindmøller på 2 og 3MW (2-3000 kW).

-Og udviklingen stopper ikke her. Derfor er fleksibilitet og evnen til at finde nye veje, også inden for finansiering, helt afgørende for aktørerne på vores markeder. Og netop derfor vil Global Wind Power også i de kommende år sætte sit tydelige præg på udviklingen inden for vindkraft, siger Michael H. Skov. Billedet viser en mølle i Bulgarien



-Vi har for kort tid siden fejret 10 års fødselsdag og kan glæde os over, at Global Wind Power indtil videre har etableret vindmøller, der tilsammen producerer 380 MWh. En ny forretningsplan skal nu sikre, at Global Wind Power over en periode på tre til fem år vil forøge denne kapacitet med yderligere 3-500 MWh, siger Michael H. Skov

de mere risikobetonede markeder mod øst, som f.eks. Rumænien og Bulgarien. Global Wind Power har hovedkontor i Thisted og har siden 2000 opført mere end 200 vindmøller med en kapacitet på over 380 MWh. Organisationen har afdelinger i Herning, Tyskland, Bulgarien og Frankrig og beskæftiger 70 medarbejdere, heraf de 16 i udlandet.

Det er os kunderne køber

Virksomheden er grundlagt i år 2000 og etablerede i 2003 eget datterselskab, Global Wind Power Deutschland GmbH, på det tyske marked. I 2007 startede Global Wind Po-

ledelsen, hvilket indbefatter egen driftsleder i Tyskland og Bulgarien, opsyn med vindmøller, eftersyn af vindmøller, fejlretning, produktionsovervågning, rapportering/statistik, opfølgning, bogføring, periodiske regnskaber, årsafslutninger, ind- og udbetalinger, kontoføring, komplementar og mødeledelse.

Historien om Global Wind Power tager sin begyndelse i 2000, hvor Henrik Amby Jensen stiftede selskabet. I dag er Global Wind Power en af de førende udbydere af vindmølleprojekter.

-Når vi ser fremad, vil vi nu indgå management-aftaler. Hidtil har vi udviklet projekter, solgt og administreret dem, når de var klar. Halvdelen af medarbejderne i organisationen beskæftiger sig med drift – såvel teknisk som kommercielt. Vi føler os derfor rustet til også at tilbyde drift af vindmøller, som vi ikke selv har rejst. Populært sagt køber vores kunder ikke vindmøller – de køber Global Wind Powers særlige kompetencer, pointerer Michael H. Skov.

Medvind fra Connie Hedegaard

For et år siden besøgte klima- og Energiminister Connie Hedegaard Global Wind Power, hvor Henrik Amby benyttede lejligheden til at spørge: Hvilken vej skal Danmark?

- Det hele er udmøntet i energiforliget, sagde Connie Hedegaard og forklarede, hvordan klimamødet (COP15) ikke alene skal være et forsøg på at påvirke de andre lande og tjene som et udstillingsvindue

for bl.a. dansk vindmølleindustri. Hun ser også klimakonferencen som en politisk løftestang for både regeringen og resten af Danmark. En løftestang, der allerede har virket. Det kommer bl.a. til udtryk i aftalen om at forhøje de faste afregningspriser på vindmølleproduceret el og at sikre lokalt medejerskab af møllerne.

- Min tro er, at nu kommer der gang i det, sagde ministeren. Denne positive udmelding er dog i nogen grad blevet gjort til skamme af den finanskrisen, der siden er accelereret. Det tager Michael H. Skov dog roligt:

-Der er finanskrisen, javel. Men vi klarer os. Og klarer os godt. Vi har tre kundesegmenter – private, industrielle og institutionelle investorer. Hvor det ene segment måske træder på bremsen og det andet på koblingen, så er der nogle, som træder på gaspedalen. Hvis jeg må være lidt barsk, så vil jeg gerne sige, at finanskrisen medvirker til at sanere en branche, hvor mange har budt ind, og hvor det er dem med kompetencerne, der overlever. Det er her, du finder Global Wind Power.



Da klima- og energiminister Connie Hedegaard sidste år besøgte Global Wind Power var det et led i en tur til Thy for at høre nærmere om projektet "Klimaløsninger Thy og Mors", hvor Global Wind Power er hovedsponsor. Projektet sigter mod at markedsføre Thisted Kommune som selvforsynende med energi i løbet af en kort årrække, og allerede i dag kommer mere end 80 procent af både varmforsyningen og elektriciteten fra vedvarende energi.